

ORGANIZED BY







Connect. Collaborate. Capitalize

26-27 February
Hotel Radisson Blu, Suhar
Sultanate of Oman









Oman Vision 2040 is the Sultanate's gateway to overcome challenges, keep pace with regional and global changes, generate and seize opportunities to foster economic competitiveness and social well-being, stimulate growth, and build confidence in all economic, social and developmental relations nationwide.

- His Majesty Sultan Haitham bin Tarik

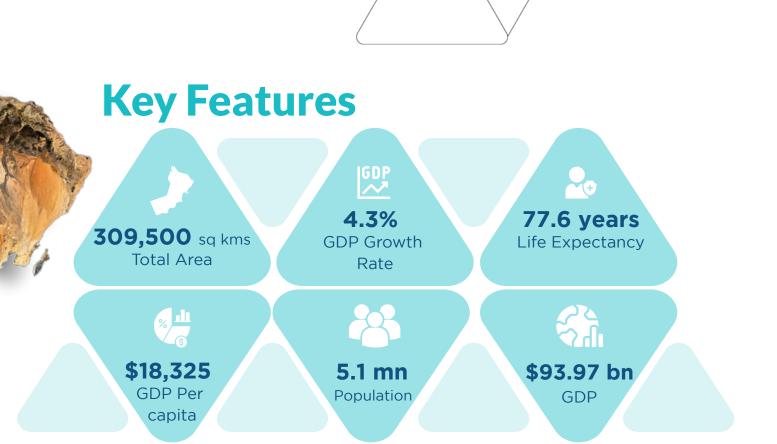
Oman – The Next Big Opportunity for Global Investors

Foreign Direct Investment (FDI) has played a major role in the economic progress and social development over the decades in Oman. Over US\$40 billion have been invested in Oman through the FDI route.

Despite the pandemic related economic challenges globally, the volume of foreign direct investments (FDI) in Oman by end of Q1 in 2023 increased by 23.3 per cent to reach US\$ 55.31billion.

The Sultanate's friendly regulations and robust infrastructure have been the key drivers for the foreign investors keen interest in the country. Its geographical location that overlooks the major international and regional sea lanes along with the existence of multiple modern Omani ports have opened new horizons for investment and free trading.





Source: The World Bank/IMF/Central Bank of Oman

Moreover, the Sultanate is characterized by its stable leadership and economy. The country's Free Trade Agreement (FTA) with the United States is a testament of the Oman's standing in the global economy. Oman is making rapid strides towards further opening the economy by introducing new business friendly regulations and creating new business opportunities in alignment with His Majesty Sultan Haitham bin Tarik's Vision 2040 to create a sustainable, diversified and innovation based economy.

Traditionally, oil & gas, manufacturing, financial services and real estate have been the major beneficiaries of FDI in Oman. Foreign investors are also showing an increased interest in other fast growing sectors such as logistics, tourism, renewable energy, technology, mining, agriculture, aquaculture and food processing, etc.





About Suhar



Suhar, located in the Sultanate of Oman, has emerged as a highly attractive destination for foreign companies seeking to expand their global footprint. With its strategic geographical location, robust infrastructure, business-friendly policies, and stable economic environment, Suhar offers a multitude of opportunities for investors.



Why Suhar?

Suhar has emerged as a leading destination for foreign investors over the last decade, owing to several factors. This includes:

Strategic Geographical Location

Suhar's strategic location at the crossroads of the Arabian Gulf and the Indian Ocean positions it as a pivotal point for trade and commerce. The Sohar Port and Freezone, in particular, is strategically positioned to serve as a gateway for goods entering and exiting the Middle East. The proximity to major markets in the Gulf Cooperation Council (GCC), as well as access to the wider Middle East and North Africa (MENA) region, makes Suhar a prime location for businesses engaged in logistics, distribution, manufacturing, fisheries, tourism, and more.

Multimodal Connectivity

Suhar boasts outstanding connectivity through its integrated network of air, sea, and land transportation, with promising prospects for further enhancement with the anticipated railway project. The Suhar Airport ensures swift and efficient air travel, linking the city to regional and international destinations, fostering business and tourism. The Sohar Port, strategically situated on the Oman Sea, stands as a vital maritime hub, facilitating the smooth flow of goods and bolstering the city's trade potential. The well-maintained roadways and highways provide seamless land connectivity, ensuring easy access to neighboring regions and promoting intra-city mobility.



State-of-the-Art Infrastructure

Suhar boasts world-class business infrastructure. For reference, the Sohar Port and Freezone, which is one of the primary drivers of its economic growth ranks among the fastest-growing ports in the world and is equipped with state-of-the-art facilities to handle a wide range of cargo, including containers, bulk, and liquid cargo. The Sohar Freezone, adjacent to the port, provides businesses with a tax-free environment (for 10 to 25 years depending on various factors), modern logistics services, and world-class amenities for manufacturing and storage, making it an ideal location for foreign investors to establish their operations.

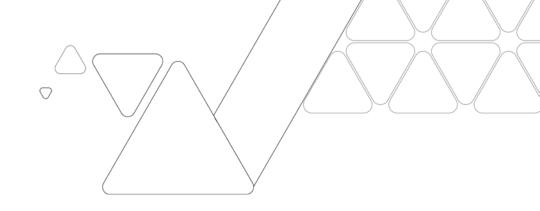
Business-Friendly Regulatory Environment

The Sultanate of Oman has adopted a business-friendly regulatory framework to attract foreign investment, and Suhar is no exception. The Omani government actively encourages foreign participation in various sectors of the economy, offering incentives such as:

- 100% foreign ownership in most sectors
- Competitive corporate tax rates
- No personal income tax
- Repatriation of profits and capital allowed
- Intellectual property protection

Oman has strong laws and regulations, which are constantly amended to provide a flexible and up-to-date legal framework to do business in. Business disputes are adjudicated by the commercial courts.





Diverse Investment Opportunities

Suhar offers a wide range of investment opportunities across various sectors. Some of the key sectors that have seen significant growth and present attractive prospects for foreign companies include:

- **Manufacturing:** Suhar's industrial hub includes sectors like petrochemicals, metals, food processing, and automotive manufacturing.
- **Logistics and Transportation:** The region is a logistics and transportation hub with opportunities in warehousing, distribution, and supply chain management.
- **Renewable Energy:** Oman is actively pursuing renewable energy projects, making it an attractive destination for companies involved in renewable energy development.
- **Tourism and Hospitality:** The country's tourism sector is on the rise, presenting opportunities in hotels, resorts, and related services.

Stable Political and Economic Environment

Oman is renowned for its political stability and prudent economic policies. The government's commitment to diversifying the economy away from oil dependency has resulted in a stable economic environment with consistent growth. Oman's focus on economic diversification aligns with the interests of foreign investors looking for sustainable, long-term opportunities.



Key Investments in **Suhar**



Investments in the Wilayat have predominantly revolved around its transformation into an industrial city. Notable among these investments in Suhar are:

Public/Private Partnerships:

- Sohar Port and Freezone (Ports & Logistics)
- Sohar Aluminium (Manufacturing)
- OQ Refinery (Petrochemicals)
- Liwa Plastics Industries Complex (Petrochemicals)

Private Sector Investments:

- Jindal Shadeed Iron & Steel (Manufacturing)
 Taghleef Industries (Petrochemicals)
- L&T Modular Fabrication Yard (Heavy Engineering)
- Al Tamman Indsil Ferrochrome (Manufacturing)
- Oman Methanol Company (Petrochemicals)
- Majan Glass Company (Manufacturing)
- Sohar Steel (Manufacturing)
- Oman Formaldehyde Chemical Company (Petrochemicals)
- Sohar Galvanizing & Steel Industries (Manufacturing)
- Sohar University (Education)



Suhar Investment Forum Overview



The Suhar Investment Forum 2024, hosted by the Oman Chamber of Commerce and Industry (OCCI) – North Al Batinah, is poised to become a pivotal event aimed at ushering in a new era of investment opportunities and economic growth in the Governorate of North Al Batinah. Over the course of two dynamic days, this forum will serve as a beacon for both local and international investors, offering a plethora of investment prospects and fostering collaboration through informative workshops, engaging forums, and captivating exhibitions.

Unveiling Prosperity: The primary objective of the Forum is to showcase the abundant investment opportunities within the Governorate. By doing so, we aspire to catalyze the growth of investment projects across various sectors, including business, industry, tourism, and logistics services. These opportunities are not only lucrative but also integral to achieving sustainable economic development in the region.

A Regional Hub: North Al Batinah Governorate, with Suhar at its heart, aspires to become a regional logistic and business hub in the Middle East. This ambitious vision aims to leverage the strategic location of Suhar and the vast economic potential it offers. Through the Suhar Investment Forum, we aim to attract both local and foreign investments that will drive innovative development in the Governorate and bolster its position on the global economic stage.





Gateway to Success: The OCCI Branch in North Al Batinah Governorate plays a pivotal role in promoting investment opportunities to both local and foreign investors. The Forum will unveil a plethora of investment prospects within Sohar Port, Free Zone, Suhar Industrial Area, as well as opportunities in tourism and commercial centers. These projects will not only stimulate



economic growth but also create jobs, enhance development, and address key challenges facing the investment landscape.

Regulating Growth: The Suhar Investment Forum will provide valuable insights into the laws and regulations governing investment in North Al Batinah Governorate, ensuring that investors have a clear roadmap for their ventures. It will foster collaboration between the public and private sectors, fostering a conducive business environment and creating employment opportunities for job seekers.





The 2-Day Power Packed Event Includes:

The Forum

Exchange of information, knowledge, views and investment opportunities

B2B Meetings

Exclusive designated private meeting rooms for the VIP delegates

Investor Exhibitor Slot

Companies from public and private sector showcasing the investment gateways and opportunities for investors

Suhar Investment Forum felicitation

Honouring the most successful FDI initiatives in different sectors in a gala evening ceremony

Site Visits

The Site Visits activity provides attendees with a unique opportunity to explore carefully selected locations and projects that are at the forefront of shaping the business landscape in Suhar.





Endorsed By















Event Highlights



Keynote addresses by global experts

Speeches by top policymakers on Oman's open regulatory landscape Focused presentations on US\$10 billion plus investment opportunities in Suhar and their benefits

Interactive panel discussions with industry experts

Participation of 600+ delegates from Oman, the region, and international markets

Congregation of 200+ global investors including HNIs and institutions Unique platform for never before networking between investors, project owners and regulators

High decibel media coverage local, regional and international media Felicitation of successful FDIs in Suhar

Exhibition of major investment projects in Suhar

Extensive exposure in international & regional media – digital, print, TV & radio





Focus Areas

- · Changing global economic landscape
- Oman Vision 2040
- New foreign investment laws
- New single channel FDI fastrack processing
- Free zones



Sectors



Manufacturing



Petrochemicals



Logistics



Tourism



Agriculture



Fisheries



Mining



Energy



Food processing



Technology



E-Commerce



Healthcare



Education



Retail



Real Estate



Low carbon economy



Why Attend?

- Gain knowledge on the new, more open & friendly foreign investment laws in Oman
- Direct face-to-face interaction with decision makers for fastrack FDI processing
- •Explore a wide variety of tangible over \$10 billion investment opportunities in over 15 industries across Oman
- •Networking opportunities with top officials, business owners, joint venture partners and global investors (institutional & HNIs)
- •Showcase your vision, services, products & infrastructure to the leaders from all over the world

Who Will Attend?

- ·Omani ministers & undersecretaries
- Top business owners in Oman
- •C-Level executives of Oman's public & private sectors
- Heads of special economic zones, freezones and industrial cities in Oman
- •Heads of regional & international chambers of commerce & industry
- · Heads of regional & international sovereign funds
- Heads of regional & international public & private investment funds
- Top leaders from business consulting firms
- •Top regional & global business owners
- •C-level executives from regional & global firms
- •Top officials of current institutional investors in Oman
- •Ambassadors, Consul Generals & Commercial Attaches Embassies & Consulate Generals
- Heads of foreign trade missions & bodies
- Heads of bilateral friendship clubs





Main Hall

08.30 - 10.30:

Session 1: Focus on Suhar as an Investment destination and ease of doing business.

Delve into the vibrant potential of Suhar as an investment destination. This segment will highlight the strategic advantages and opportunities that Suhar offers to investors and discover how Suhar's favorable business environment, coupled with its commitment to innovation and sustainability, makes it a prime choice for investment.

- Welcome speech
- Keynote speeches by leading government officials
- Signing ceremony on major Memorandum of Understanding (MoUs) on investments in Suhar.
- Exhibition Opening

10.30 - 11.00:

Networking Break

11.00 - 14.00:

Session 2: Special focus on incentives, opportunities and the promise of Suhar as an investment destination

Unravel a world of incentives, opportunities, and endless possibilities for investors, and discover the wealth of benefits that await those who choose to invest in Suhar, from strategic advantages to thriving sectors ready for growth.

• Presentation on key investment opportunities that signify a remarkable showcase of diverse and enticing prospects for investors looking to engage with the city of Suhar.





- Presentations by senior officials of key investment promotion bodies, relevant ministries and major investors in Suhar.
- Panel Discussion on 'Incentives, opportunities and the promise of Suhar as an investment destination'

Learn how Suhar offers a compelling trifecta of incentives, abundant investment opportunities, and a promising future as an investment destination. With tax benefits, strategic location, and robust infrastructure, the city beckons investors to participate in its economic growth story, making it a beacon of opportunity in the region.

14.00: Lunch

15.00 - 17.00:

Tour of Sohar Port & Freezone and Industrial Estate

A journey through the heart of Suhar will explore the dynamic synergy of industry, innovation, and natural beauty on the bespoke tour. This curated experience promises to be a captivating blend of tradition and modernity, showcasing the key features and highlights of Suhar's thriving landscape and the supporting Port and Freezone.

Parallel Track (Large Meeting Room) - B2B Meetings with Teams of:

10.00am - 11.00am: Government foreign investment promotion bodies

11.00am - 12.00pm: Sohar Port and Freezone

12.00pm - 1.00pm: Tourism & Real Estate

10.00am - 1.00pm: Project financing

19.00 - 21.00

Evening Gala Dinner - Main Hall (By Invitation)

- Welcome address
- Felicitation of key investors and event partners
- Dinner



Agenda Day 2

Main Hall

8.30 - 11.20:

Session 1: Investment opportunities in Energy & Minerals

Investment opportunities in Suhar's energy and minerals sector are aplenty for exploration. The region is a hub for diverse mineral resources like limestone and gypsum, and is also a hotspot for renewable energy projects, including solar, wind power, and now green hydrogen and its derivatives

- Presentations by senior government officials and major investors in energy and minerals sector
- Panel discussion on Investment opportunities in Energy & Minerals

Session 2: Logistics & Supply Chain - Growth and Investment Opportunities

Suhar's logistics and supply chain sector is experiencing rapid growth, presenting lucrative investment opportunities owed largely to its strategic location, state-of-the-art port, and freezone facilities. The session will focus on how investors can tap into this dynamic sector, poised for continued expansion and innovation

 Presentations by senior government officials and major investors in logistics & supply chain

11.20:

Networking & Coffee Break





11.40 - 13.30

Session 3: Suhar - A gateway to new opportunities in diversified sectors

A session highlighting how Suhar is a gateway to new opportunities across diversified sectors. Its strategic location, robust infrastructure, and business-friendly environment make it an ideal destination for investors in tourism, food processing, .

- Presentations by senior government officials and major investors in tourism, food processing, transport, IT and energy.
- Panel discussion on Suhar The gateway to new opportunities in diversified sectors

1.30pm: Lunch

Parallel Track (Large Meeting Room) - B2B Meetings with Teams of:

10.00am -11.30am: Oil & gas, petrochemicals, power, renewable energy & minerals

11.30am - 1.00pm: Manufacturing, industrial estates and major investors

10.00am -1.00pm: Project Financing

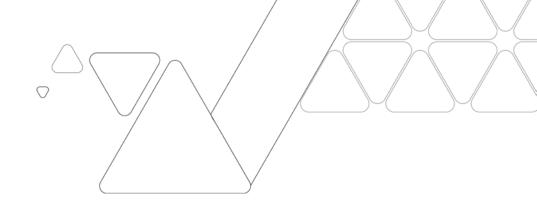


Event Partnership

Benefits of Partnering with Suhar Investment Forum 2024

- 1. Brand Visibility: Sponsoring an investment forum can significantly enhance your brand's visibility within the business community. Your company's logo and name will be prominently displayed on event materials, websites, and promotional materials, allowing you to reach a targeted audience interested in investment opportunities.
- 2. Networking Opportunities: Investment forums attract a diverse group of attendees, including potential clients, investors, government officials, and industry leaders. Sponsoring the event can provide exclusive access to networking opportunities, allowing you to build relationships and partnerships that can benefit your business.
- **3. Thought Leadership:** Sponsoring an investment forum can position your company as a thought leader in your industry. It provides a platform to showcase your expertise through speaking engagements, panel discussions, or workshops, allowing you to share insights and knowledge with the audience.
- **4. Business Development:** Investment forums often feature pitching sessions, startup showcases, or matchmaking events where sponsors can identify potential investment opportunities, partnerships, or new business ventures.
- **5. Market Exposure:** If you're looking to expand your business into the Suhar region or tap into new markets, sponsoring a local investment forum can help you gain exposure and establish a presence in that area.





- **6. In-Country Value (ICV):** Supporting such events demonstrates your commitment to the local community and the development of the region's economy. It can enhance your company's reputation and show that you are invested in the prosperity of the region.
- **7. Media Coverage:** Investment forums often attract media attention. Sponsoring the event can lead to media coverage and press releases, which can further boost your company's visibility.
- **8. Customized Sponsorship Packages:** Most investment forums offer various sponsorship levels, allowing you to choose a package that aligns with your budget and marketing goals. You can select the level of sponsorship that best suits your needs and objectives.
- **9.** Access to Insights: Sponsors often gain access to exclusive market insights, reports, or data shared during the event, which can be valuable for making informed business decisions.
- 10. Long-Term Relationships: Sponsoring an investment forum is not just about short-term gains. It can lead to long-term relationships and partnerships that continue to benefit your company in the years to come.



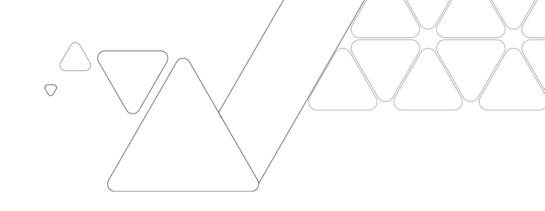
Partnership Opportunities



Sponsorships Gala Dinner

Media Exhibition





Sponsorhip Packages

Title/Host Partner:

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- 'Title/Host Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- 4 Exhibition banners (size 85x200cms each)
- E-catalogue acknowledgement
- E-catalogue advert
- Opportunity to Distribution promotional materials to conference attendees (bag or seat drop)
- Complimentary Exhibition Space (space only) 27 sq.m
- · Video up to 90 sec to be run during the networking in the event
- Speaking Slot Keynote Day 1 in the relevant session
- Panelist slot in the relevant session
- MC Mention during the event
- Post Event coverage mention
- 4 social media post announcing the sponsorship

Sponsorship Value





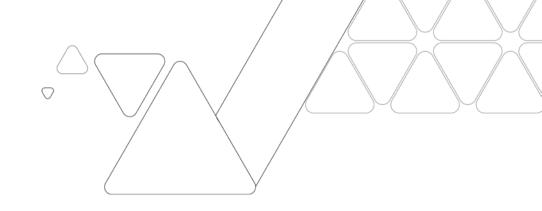
Strategic Partner

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- 'Strategic Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- 2 Exhibition banners (size 85x200cms each)
- E-catalogue acknowledgement
- E-catalogue advert
- Distribution of promotional materials to conference attendees (bag or seat drop)
- Complimentary Exhibition Space (space only) 18 sq.m
- · Video up to 90 sec to be run during the networking in the event
- Speaking Slot in the relevant session
- MC Mention during the event
- Post Event coverage mention
- 2 social media post announcing the sponsorship

Sponsorship Value

RO: 20,000; USD: 52,000





Platinum Sponsor

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- 2 Exhibition banners (size 85x200cms each)
 'Platinum Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- Website
- E-catalogue acknowledgement
- E-catalogue advert
- Complimentary Exhibition Space (space only) 18 sq.m
- Video up to 90 sec to be run during the networking in the event
- Panelist slot in the relevant session.
- Speaking Slot in the relevant session
- MC Mention during the event
- Post Event coverage mention
- 2 social media post announcing the sponsorship

Sponsorship Value

RO: 15,000; USD: 39,000





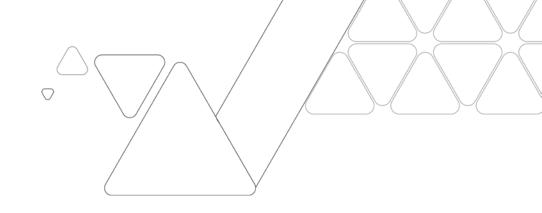
Gold Sponsor

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- 'Gold Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- •2 Exhibition banners (size 85x200cms each)
- E-catalogue acknowledgement
- E-catalogue advert
- Complimentary Exhibition Space (space only) 18 sq.m
- · Video up to 90 sec to be run during the networking in the event
- Speaking Slot
- MC Mention during the event
- Post Event coverage mention
- 2 social media post announcing the sponsorship

Sponsorship Value

RO: 10,000; USD: 26,000





Silver Sponsor

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- 'Silver Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- 2 Exhibition banners (size 85x200cms each)
- E-catalogue acknowledgement
- MC Mention during the event
- Post Event coverage mention
- 2 social media post announcing the sponsorship

Sponsorship Value

RO: 5,000; USD: 13,000



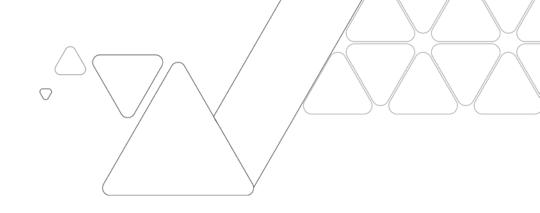


Bronze Sponsor

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- 'Bronze Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- Exhibition banners (size 85x200cms each)
- E-catalogue acknowledgement
- MC mention during the event
- Post Event coverage mention
- 1 social media post announcing the sponsorship

Sponsorship Value





Lanyard Sponsor

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- Lanyard Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- E-catalogue acknowledgement
- Distribution of promotional materials to conference attendees (bag or seat drop)
- Video
- MC mention during the event
- Post Event coverage mention
- 1 social media post announcing the sponsorship

Sponsorship Value



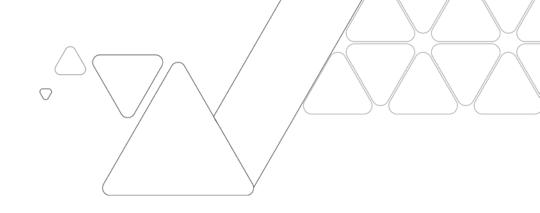


Bag Sponsor

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- 'Bag Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- Distribution of promotional materials to conference attendees (bag or seat drop)
- MC mention during the event
- Post Event coverage mention
- 1 social media post announcing the sponsorship

Sponsorship Value





Gala Partner

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- •'Gala Dinner Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- E-catalogue acknowledgement
- Distribution of promotional materials to conference attendees (bag or seat drop)
- MC mention during the event
- Post Event coverage mention
- 1 social media post announcing the sponsorship

Sponsorship Value





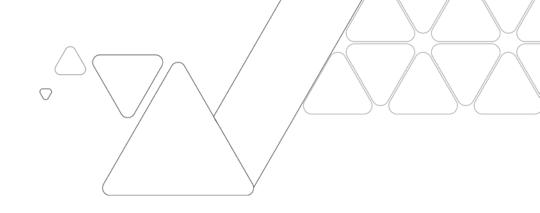
Exhibition

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- 'Exhibition Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- E-catalogue acknowledgement
- Distribution of promotional materials to conference attendees (bag or seat drop)
- MC mention during the event
- Post Event coverage mention
- 1 social media post announcing the sponsorship
- Space 3x3mtrs

Sponsorship Value

RO: 1,500; USD: 3,900





Insurance Partner

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- Insurance Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- E-catalogue acknowledgement
- Distribution of promotional materials to conference attendees (bag or seat drop)
- MC mention during the event
- Post Event coverage mention
- 1 social media post announcing the sponsorship
- Speaking Slot in a relevant session

Sponsorship Value

RO: 4,000; USD: 10,400





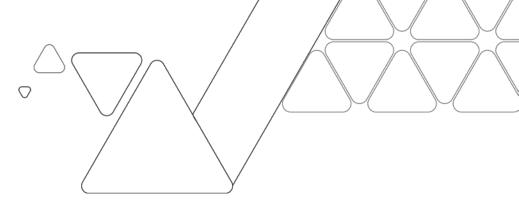
Banking Partner

- Logo presence on brochure, event website, email marketing, print advertisements, e-invites
- 'Banking Partner' branding across marketing collaterals and on stage backdrop.
- E-catalogue acknowledgement
- Distribution of promotional materials to conference attendees (bag or seat drop)
- MC mention during the event
- Post Event coverage mention
- 1 social media post announcing the sponsorship
- Speaking Slot in a relevant session

Sponsorship Value

RO: 4,000; USD: 10,400











Contact Us:

For sponsorship, exhibition & speaking opportunities:

Shaikh Ahmed

partnerships@suharinvest.om +968 9804 9369

Fareeda Al Balushi

partnerships@suharinvest.om +968 9945 8958

Dhanish Pillai

partnerships@suharinvest.om +968 9263 7189

Taif Al Raisi

partnerships@suharinvest.om +968 93900230

www.suharinvest.com

For delegate registration:

Radha Kumar

radhak@umsoman.com +968 9280 1033

MANAGED BY:















رؤية عُمان 2040 هي بوابة السلطنة لعبور التحديات، ومواكبة المتغيرات الإقليمية والعالمية، واستثمار الفرص المتاحة وتوليد الجديد منها، من أجل تعزيز التنافسية الاقتصادية، والرفاه الاجتماعي، وتحفيز النمو والثقة في العلاقات الاقتصادية والاجتماعية والتنموية في جميع محافظات السلطنة.

حضرة صاحب الجلالة السلطان هيثم بن طارق المعظم -حفظه الله ورعاه -





سلطنة عمان – فرص هائلة للاستثمار العالمي

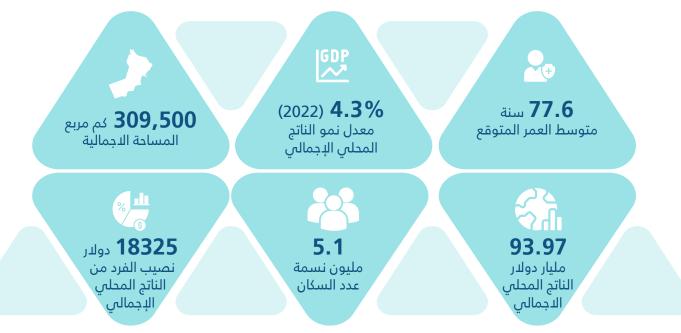
على مدى العقود الماضية، لعب الاستثمار الأجنبي المباشر دورا رئيسيا في النمو الاقتصادي والتنمية الاجتماعية التي تشهدها سلطنة عمان، حيث تم استثمار أكثر من 40 مليار دولار أمريكي في السلطنة من خلال مسار الاستثمار الأجنبي المباشر. وعلى الرغم من التحديات الاقتصادية التي صاحبت انتشار جائحة كوفيد19- على مستوى العالم، ارتفع حجم الاستثمارات الأجنبية المباشرة في سلطنة عمان بنهاية الربع الأول من عام 2023 بنسبة 23.3 في المائة لتصل إلى 55.31 مليار دولار أمريكي.

توجد العديد من العوامل التي تساهم في جذب المستثمرين الأجانب للسلطنة لعل من ضمنها الأطر التشريعية والتنظيمية والبنية الأساسية القوية والموقع الجغرافي الاستراتيجي للسلطنة الذي يطل على الممرات البحرية الدولية والإقليمية الرئيسية إلى جانب وجود العديد من الموانئ العمانية الحديثة. كل هذه العوامل ساهمت في فتح آفاق جديدة للاستثمار والتجارة الحرة.





الميزات الرئيسية



المصدر: البنك الدولي / صندوق النقد الدولي/البنك المركزي العماني

علاوة على ذلك، تتميز سلطنة عُمان بقيادتها الحكيمة واقتصادها المستقر. وتعتبر اتفاقية التجارة الحرة بين السلطنة والولديات المتحدة دليل وشهادة على المكانة التي تتمتع بها السلطنة في الدقتصاد العالمي. تخطو سلطنة عمان خطوات سريعة نحو مزيد من الدنفتاح الدقتصادي من خلال صدور العديد من القوانين الداعمة للاستثمار وبيئة الأعمال ومن خلال خلق فرص عمل جديدة بما يتماشى مع رؤية عمان 2040 لخلق اقتصاد مستدام ومتنوع قائم على الدبتكار.

خلال العقود الماضية، برزت قطاعات النفط والغاز والصناعات التحويلية والخدمات المالية والعقارات كأبرز القطاعات التي يستهدفها الاستثمار الأجنبي المباشر في سلطنة عمان. وهناك اهتمام متزايد من قبل المستثمرون الأجانب بقطاعات أخرى سريعة النمو كالخدمات اللوجستية والسياحة والطاقة المتجددة والتكنولوجيا والتعدين والثروة الزراعية والسمكية والصناعات الغذائية، وغيرها.



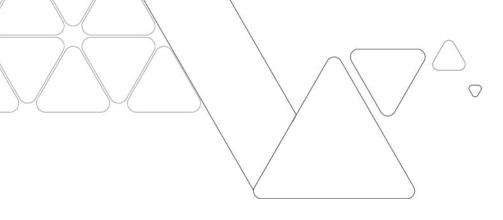


نبذة عن صحار



برزت صحار، الواقعة في سلطنة عمان، كوجهة جذابة للشركات الأجنبية التي تسعى إلى توسيع أعمالها في مناطق مختلفة حول العالم، وذلك بفضل موقعها الجغرافي الاستراتيجي وبنيتها الأساسية القوية وسياساتها الجاذبة للأعمال وبيئتها الاقتصادية المستقرة، علاوة على ان صحار توفر العديد من الفرص للمستثمرين.





لماذا صحار؟

برزت صحار كوجهة رائدة للاستثمار الاجنبي خلال العقد الماضي، وذلك بسبب العديد من العوامل التي ساهمت في ذلك منها على سبيل المثال:

الموقع الجغرافي الاستراتيجي

يضع موقع صحار الدستراتيجي الواقع على مفترق طرق الخليج العربي والمحيط الهندي، كنقطة محورية للتجارة والتبادل التجاري. يتمتع ميناء صحار والمنطقة الحرة، على وجه الخصوص، بموقع استراتيجي يؤهله ليكون بمثابة بوابة لحركة التجارة والبضائع من وإلى الشرق الأوسط. كما أن قربها من الأسواق الرئيسية في دول مجلس التعاون الخليجي، فضلا عن إمكانية الوصول إلى منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الأوسع، يجعل من صحار موقعا مثالياً للشركات العاملة في مجال الخدمات اللوجستية والتوزيع والصناعات التحويلية والثروة السمكية والسياحة وغيرها.

شبكة نقل متنوعة

تفتخر صحار باتصالها المتميز من خلال شبكتها المتكاملة من النقل الجوي والبحري والبري، مع آفاق واعدة لمزيد من التعزيز مع مشروع السكك الحديدية المرتقب. يضمن مطار صحار السفر الجوي السريع والفعال، ويربط المدينة بالوجهات الإقليمية والدولية، وهو الأمر الذي يضمن نمو قطاعات الأعمال والسياحة. أما ميناء صحار فيقع في موقع استراتيجي على بحر عمان، ويعتبر مركزاً بحرياً حيوياً، مما يسهل انتقال البضائع بكل سهولة وسلاسة ويعزز الإمكانات التجارية للمدينة. كما توفر الطرق الساحلية والطرق السريعة التي يتم صيانتها جيدا وسيلة انتقال برية تضمن سهولة الوصول إلى المناطق المجاورة وتعزز التنقل داخل المدينة.





بنية أساسية متطورة

تفتخر صحار ببنية أساسية للأعمال ذات مستوى عالمي. وتجدر الإشارة إلى أن ميناء صحار والمنطقة الحرة، الذي يعد أحد المحركات الرئيسية لنموها الاقتصادي، يصنف من بين الموانئ الأسرع نموا في العالم، وهو مجهز بأحدث المرافق للتعامل مع مجموعة واسعة من البضائع، بما في ذلك الحاويات والبضائع السائبة والسائلة. توفر المنطقة الحرة بصحار، المجاورة للميناء، للشركات بيئة معفاة من الضرائب (لمدة 10 إلى 25 عاما اعتمادا على عوامل مختلفة)، وخدمات لوجستية حديثة، ووسائل راحة عالمية المستوى للتصنيع والتخزين، مما يجعلها موقعا مثاليا للمستثمرين الأجانب لتأسيس عملياتهم.

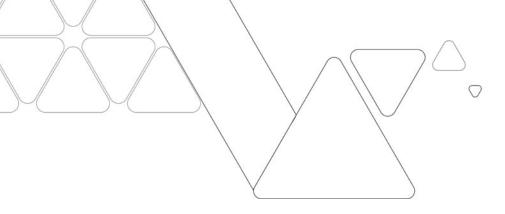
بيئة تنظيمية صديقة للأعمال

تبنت سلطنة عمان أطر تنظيمية جيدة صديقة للأعمال لجذب الاستثمار الأجنبي، وصحار ليست استثناء. تشجع حكومة سلطنة عمان دخول الاستثمارات الأجنبية في مختلف قطاعات الاقتصاد ، وتقدم عدة حوافز لهم مثل:

- السماح بملكية أجنبية بنسبة 100٪ في معظم القطاعات
 - معدلات ضريبية تنافسية على الشركات
 - لا توجد ضريبة على الدخل الشخصي
 - السماح بتحويل الأرباح ورأس المال إلى الخارج.
 - حماية الملكية الفكرية

تتمتع سلطنة عمان بقوانين ولوائح قوية، والتي يتم تعديلها باستمرار لتوفير إطار قانوني مرن لممارسة الأعمال التجارية ومواكب لمختلف المتغيرات. يتم الفصل في النزاعات التجارية من قبل المحاكم التجارية.





فرص استثمارية متنوعة

تقدم صحار مجموعة واسعة من الفرص الاستثمارية في مختلف القطاعات. من بين القطاعات الرئيسية التي شهدت نموا كبيرا والتي تقدم آفاقا جذابة للشركات الأجنبية:

- الصناعات التحويلية: يشمل المركز الصناعي لصحار قطاعات مثل البتروكيماويات والمعادن والصناعات الغذائية وتصنيع السيارات.
- الخدمات اللوجستية والنقل: تعد المنطقة مركزا للخدمات اللوجستية والنقل مع فرص في التخزين والتوزيع وإدارة سلسلة التوريد.
- الطاقة المتجددة: تسعى سلطنة عمان بنشاط إلى تنفيذ مشاريع الطاقة المتجددة ، مما يجعلها وجهة جذابة للشركات العاملة في تطوير الطاقة المتجددة.
- السياحة والضيافة: يشهد قطاع السياحة في السلطنة نموا ملحوظا، مما يوفر فرصا في الفنادق والمنتجعات والخدمات ذات الصلة.

بيئة سياسية واقتصادية مستقرة

تشتهر سلطنة عمان باستقرارها السياسي وسياساتها الاقتصادية المتوازنة. وقد أدى التزام الحكومة بتنويع الاقتصادية مستقرة وتحقيق معدلات نمو ثابت. يتماشى تركيز السلطنة على التنويع الاقتصادي مع مصالح المستثمرين اللجانب الذين يبحثون عن فرص مستدامة وطويلة الأجل.





الجهات الداعمة للمنتدي

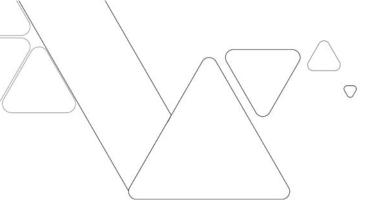












الاستثمارات الرئيسية في صحار



تمحورت الاستثمارات في الولاية في الغالب حول تحويلها إلى مدينة صناعية. ومن أبرز هذه الاستثمارات في صحار:

استثمارات القطاع الخاص:

- جندال للحديد والصلب (الصناعات التحويلية)
 - شركة تغليف للصناعات (البتروكيماويات)
- شركة لدرسن وتوبرو L&T (الهندسة الثقيلة)
- شركة التمان إندسيل فيروكروم (الصناعات التحويلية)
 - الشركة العمانية للميثانول (للبتروكيماويات)
 - شركة مجان للزجاج (الصناعات التحويلية)
 - حديد صحار (الصناعات التحويلية)
 - الشركة العمانية للكيماويات الفورمالديهايد (للبتروكيماويات)
 - صحار للجلفنة وصناعات الحديد الصلب (تصنيع)
 - جامعة صحار (تعليم)

الشراكات بين القطاعين العام والخاص:

- ميناء صحار والمنطقة الحرة -
- (الموانئ والخدمات اللوجستية)
- صحار ألمنيوم (الصناعات التحويلية)
 - مصفاة أوكيو (البتروكيماويات)
 - مجمع لوى للصناعات البلاستيكية
 (البتروكيماويات)



منتدى صحار للاستثمار نبذة عامة

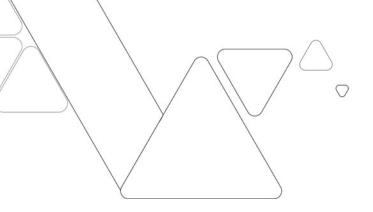


من المتوقع أن يصبح منتدى صحار للاستثمار 2024، الذي ينظمه فرع غرفة تجارة وصناعة عمان بمحافظة شمال الباطنة، حدثا محوريا يهدف إلى تدشين حقبة جديدة من الفرص الاستثمارية والنمو الاقتصادي في محافظة شمال الباطنة. وعلى مدار يومين مليئين بالفعاليات والأحداث، سيكون هذا المنتدى بمثابة بوابة معرفية للمستثمرين المحليين والدوليين على حد سواء، حيث يقدم المنتدى عددا كبيرا من آفاق الاستثمار ويوفر فرصاً لتعزيز التعاون من خلال ورش العمل التثقيفية والمنتديات المُثرية والمعارض الجذابة.

استكشاف الفرص للنمو: الهدف الأساسي للمنتدى هو عرض الفرص الاستثمارية العديدة داخل المحافظة. ومن خلال القيام بذلك، نطمح إلى تحفيز نمو المشاريع الاستثمارية في مختلف القطاعات، بما في ذلك التجارة والصناعة والندمات اللوجستية. هذه الفرص ليست مربحة فحسب، بل هي أيضا جزء لا يتجزأ من الجهود المبذولة لتحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة في المنطقة.

مركز إقليمي: تطمح محافظة شمال الباطنة، وفي القلب منها مدينة صحار، إلى أن تصبح مركزا لوجستيا وتجاريا إقليميا في الشرق الأوسط. وتهدف هذه الرؤية الطموحة إلى الاستفادة من الموقع الاستراتيجي لصحار والإمكانات الاقتصادية الهائلة التي توفرها. نهدف من خلال منتدى صحار للاستثمار إلى جذب الاستثمارات المحلية والأجنبية التي من شأنها دفع عجلة التنمية المبتكرة في المحافظة وتعزيز مكانتها على الساحة الاقتصادية العالمية.







بوابة النجاح: يلعب فرع غرفة تجارة وصناعة عمان في محافظة شمال الباطنة دورا محوريا في الترويج للفرص الاستثمارية للمستثمرين المحليين والأجانب. وسيكشف المنتدى النقاب عن عدد كبير من فرص وآفاق الدستثمار في ميناء صحار والمنطقة الحرة والمنطقة الصناعية بصحار، فضلا عن استعراض الفرص المتاحة في المراكز السياحية والتجارية. ولن تحفز هذه المشاريع النمو الاقتصادي فحسب، بل ستخلق أيضا فرص عمل للشباب العماني، وستدعم التنمية، وتعالج التحديات الرئيسية التي تواجه المشهد الاستثماري.

اللوائح التنظيمية: يطرح منتدى صحار للاستثمار رؤى قيمة حول القوانين واللوائح التي تحكم الاستثمار في محافظة شمال الباطنة، مما يضمن حصول المستثمرين على خريطة طريق واضحة لمشاريعهم. وسيعزز التعاون بين القطاعين العام والخاص، ويعزز بيئة أعمال مواتية ويخلق فرص عمل للباحثين عن عمل.







يتضمن الحدث المليئ بالأنشطة والفعاليات والنقاشات على مدار يومين:

المنتدي

فرصة لتبادل المعلومات والمعارف والآراء وفرص الاستثمار

اجتماعات بين أصحاب الأعمال

غرف اجتماعات خاصة مخصصة للمشاركين من كبار الشخصيات

بوابات استثمار

شركات عمانية من القطاعين العام والخاص ستعرض فرص الاستثمار المتاحة للمستثمرين

حفل تكريم على هامش منتدى صحار للاستثمار

أمسية خاصة لتكريم أنجح مبادرات الدستثمار الأجنبي المباشر في مختلف القطاعات

زيارات ميدانية

الزيارات الميدانية التي سيتم تنظيمها ستوفر للمشاركين فرصا مهمة لاستكشاف المواقع والمشاريع المختارة بعناية والتى تعد من أبرز المشاريع فى صحار.



مكونات الفعاليـــة



- كلمات رئيسية يقدمها خبراء دوليون
- متحدثون رئيسيون من مختلف الجهات الحكومية يستعرضون واقع السياسات التنظيمية في سلطنة عمان.
 - عروض واوراق عمل تستعرض حجم الاستثمارات والفرص المتاحة في صحار والمكاسب المتوقعة.
 - حلقات نقاش تفاعلية مع خبراء الصناعة
 - مشاركة اكثر من 600 مندوب من سلطنة عمان والمنطقة والأسواق الدولية
- تجمع يضم اكثر من 200 مستثمر دولي بما في ذلك كبار المستثمرين من الأفراد والمؤسسات
 - منصة فريدة للتواصل بين المستثمرين وأصحاب المشاريع والمنظمين
 - تغطية إعلامية وصحفية واسعة محلية وإقليمية ودولية
 - حفل تكريم وإشادة لمشاريع الاستثمار اللجنبي المباشر الناجح في صحار
 - معرض لكبرى المشاريع الدستثمارية في صحار
- انتشار واسع في وسائل الإعلام الدولية والإقليمية الرقمية والمطبوعة والمرئية والمسموعة





مجالات التركيز

- المشهد الاقتصادي العالمي المتغير
 - رؤية عمان 2040
 - قوانين الاستثمار الأجنبى الجديدة
 - الاستعدادات الجديدة لاستقطاب الدستثمار الأجنبي المباشر
 - المناطق الحرة
 - المدن الصناعية



القطاعات

00

الصناعات التحويلية البتروكيماويات

اللوجستيات

X السياحة

الثروة الزراعية

الثروة السمكية

التعدين

الطاقة

الاقتصاد منخفض الكربون

الصناعات الغذائية

التكنولوجيا المالية

التجارة الإلكترونية

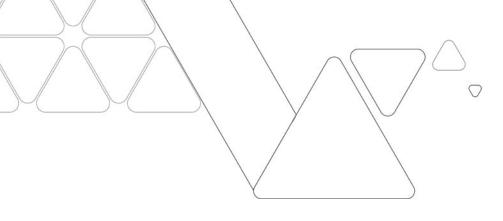
الصحة

التعليم

تجارة التجزئة

العقارات





لماذا الحضور؟

- اكتساب المعرفة حول قوانين الاستثمار الأجنبي الجديدة والأكثر تطورا وفائدة للمستثمر في سلطنة عمان
- التفاعل المباشر عبر الالتقاء مع صناع القرار لمعالجة تحديات الاستثمار الأجنبي المباشر
- استكشاف مجموعة واسعة من الفرص الاستثمارية الملموسة التي تزيد قيمتها عن 10 مليارات دولار في أكثر من 15 قطاعا في جميع أنحاء سلطنة عمان
- فرص التواصل مع كبار المسؤولين وأصحاب الأعمال وشركاء المشاريع المشتركة والمستثمرين الدوليين من الأفراد والمؤسسات الاستثمارية
 - فرصة لعرض رؤيتك وخدماتك ومنتجاتك وبنيتك الأساسية لكبار المسؤولين والتنفيذيين من جميع أنحاء العالم

من سيحضر المنتدى؟

- المسؤولون في الوحدات والمؤسسات الحكومية من وزراء ووكلاء ومن في حكمهم
 - كبار أصحاب الأعمال في سلطنة عمان
 - المسؤولون التنفيذيون من القطاعين العام والخاص في سلطنة عمان
- المسؤولون في المناطق الدقتصادية الخاصة والمناطق الحرة والمدن الصناعية في سلطنة عمان
 - رؤساء غرف التجارة والصناعة والزراعة الإقليمية والدولية
 - رؤساء الصناديق السيادية الإقليمية والدولية
 - رؤساء صناديق الاستثمار الإقليمية والدولية العامة والخاصة
 - كبار القيادات التنفيذية في شركات استشارات الأعمال
 - كبار أصحاب الأعمال الإقليميين والدوليين
 - مديرون تنفيذيون من الفئة الأولى من شركات إقليمية وعالمية
 - كبار المسؤولين في المؤسسات الاستثمارية الحالية في سلطنة عمان
 - السفراء والقناصل العامون والملحقون التجاريون من السفارات والقنصليات العامة
 - رؤساء بعثات وهيئات التجارة الخارجية
 - رؤساء نوادي الصداقة الثنائية





القاعة الرئيسية

:10.30 - 08.30

الجلسة الاولى: التركيز على صحار كوجهة استثمارية وسهولة ممارسة الأعمال

تستعرض الجلسة الإمكانات والقدرات التي تتمتع بها صحار كوجهة استثمارية. تسلط الضوء على المزايا والفرص الدستراتيجية التي توفرها صحار للمستثمرين وشرح لواقع بيئة الأعمال في صحار، إلى جانب التزامها بالدبتكار والدستدامة ، وهي عوامل تجعل صحار خيارا رئيسيا للاستثمار.

- كلمة ترحيبية للمهندس سعيد بن على العبري عضو مجلس إدارة غرفة تجارة وصناعة عمان –
 رئيس فرع الغرفة بمحافظة شمال الباطنة
 - الكلمات الرئيسية التي يلقيها كبار المسؤولين الحكوميين
 - مراسم توقيع مذكرات تفاهم كبرى حول الدستثمارات في صحار.
 - افتتاح المعرض المصاحب

11.00: - 10.30

استراحة للتواصل وبناء العلاقات

:14.00 - 11.00

الجلسة الثانية: التركيز بشكل خاص على الحوافز والفرص واكتشاف صحار كوجهة استثمارية

اكتشف عالما غير محدود من الحوافز والفرص والإمكانيات للمستثمرين، واكتشف المكاسب التي تنتظر أولئك الذين يختارون الدستثمار في صحار، من المزايا الدستراتيجية إلى القطاعات المتطورة الجاهزة للنمو.

- عرض تقديمي حول الفرص الاستثمارية الرئيسية مع استعراض جيد للآفاق المتنوعة والجذابة للمستثمرين الذين يتطلعون إلى التعامل مع مدينة صحار.
 - عروض تقديمية من كبار المسؤولين في هيئات تشجيع الاستثمار الرئيسية والوزارات



ذات الصلة وكبار المستثمرين في صحار.

• حلقة نقاش حول "الحوافز والفرص ... صحار كوجهة استثمارية"

تعرف على كيفية تقديم صحار لمجموعة ثلاثية من الحوافز وفرص استثمارية وفيرة ومستقبل واعد كوجهة استثمارية. مع المزايا الضريبية والموقع الدستراتيجي والبنية الأساسية القوية ، تدعو المدينة المستثمرين للمشاركة في قصة نموها الاقتصادي ، مما يجعلها منارة للفرص في المنطقة.

14.00: الغداء

:17.00 - 15.00

جولة في ميناء صحار والمنطقة الحرة

في الجولة المخصصة في الميناء والمنطقة الحرة، سيتعرف المشاركون في الرحلة عن قرب عن التناغم والتكامل بين الصناعة والدبتكار والجمال الطبيعي. ستوضح الجولة كيف تمكنت صحار من الجمع بين الحداثة والمحافظة على التقاليد والهوية في نفس الوقت. خلال الجولة، سيتم عرض الميزات الرئيسية وزيارة أهم المعالم في صحار والميناء والمنطقة الحرة الداعمة.

المسار الموازي (غرفة اجتماعات كبرى) - اجتماعات بين رجال الأعمال مع فرق من:

10:00 صباحا - 11:00 صباحا: الوحدات والمؤسسات الحكومية لتشجيع الاستثمار الأجنبي

11:00 صباحا – 12:00 ظهرا: ميناء صحار والمنطقة الحرة

12:00 ظهرا – 1:00 ظهرا: السياحة والعقارات

10:00 صباحا - 1:00 ظهرا: تمويل المشاريع

21.00 - 19.00

مأدبة عشاء - القاعة الرئيسية

- كلمة ترحيبية
- تكريم المستثمرين الرئيسيين وشركاء الفعالية
 - حفل العشاء



أجندة المنتدى: اليوم الثاني

القاعة الرئيسية

11.20 - 8.30

الجلسة الأولى : فرص الاستثمار في الطاقة والمعادن

في صحار هناك العديد من فرص الاستثمار في قطاع الطاقة والمعادن. تعد المنطقة مركزا للموارد المعدنية المتنوعة مثل الحجر الجيري والجبس ، وهي أيضا مركزا مهما لمشاريع الطاقة المتجددة ، بما في ذلك الطاقة الشمسية وطاقة الرياح والآن الهيدروجين الأخضر ومشتقاته.

- عروض يقدمها كبار المسؤولين الحكوميين وكبار المستثمرين في قطاع الطاقة والمعادن
 - حلقة نقاش حول فرص الاستثمار في مجال الطاقة والمعادن

الجلسة الثانية: الخدمات اللوجستية وسلسلة التوريد - فرص النمو والاستثمار

يشهد قطاع الخدمات اللوجستية وسلسلة التوريد في صحار نموا سريعا، مما يوفر فرصا استثمارية مربحة ترجع إلى حد كبير إلى موقعها الدستراتيجي ومينائها الحديث ومرافق المنطقة الحرة. ستركز الجلسة على كيفية استفادة المستثمرين من هذا القطاع الديناميكي ، الذي يستعد لمواصلة التوسع والدبتكار

● عروض تقديمية لكبار المسؤولين الحكوميين وكبار المستثمرين في الخدمات اللوجستية وسلاسل التوريد

11:20

استراحة للتواصل وتناول القهوة



13.30 - 11.40

الجلسة الثالثة : صحار - بوابة لفرص جديدة في قطاعات متنوعة

جلسة تسلط الضوء على كيف أن صحار تعتبر بوابة لفرص جديدة في مختلف القطاعات بفضل موقعها الاستراتيجي وبنيتها الأساسية القوية وبيئتها الصديقة للأعمال وهي عوامل تجعلها وجهة مثالية للمستثمرين في السياحة والصناعات الغذائية.

- عروض يقدمها كبار المسؤولين الحكوميين وكبار المستثمرين في السياحة والصناعات الغذائية والنقل وتكنولوجيا المعلومات والطاقة.
 - حلقة نقاش حول صحار بوابة الفرص الجديدة في القطاعات المتنوعة

1:30 ظهرا:

تناول وجبة الغداء

المسار الموازي (غرفة اجتماعات كبرى) - اجتماعات بين رجال الأعمال مع فرق من:

10:00 صباحا – 11:30 صباحا: النفط والغاز والبتروكيماويات والطاقة والطاقة المتجددة والمعادن

11:30 صباحا - 1:00 ظهرا: الصناعات التحويلية والمدن الصناعية وكبار المستثمرين

10:00 صباحا – 1:00 ظهرا: تمويل المشاريع

2:30 مساء: نهاية اليوم الثاني

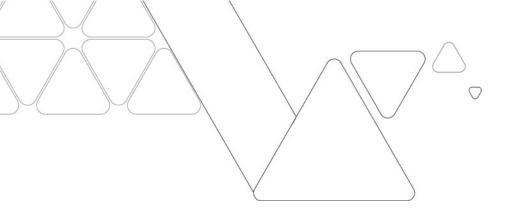


شراكة الفعالية

فوائد الشراكة مع منتدى صحار للاستثمار 2024

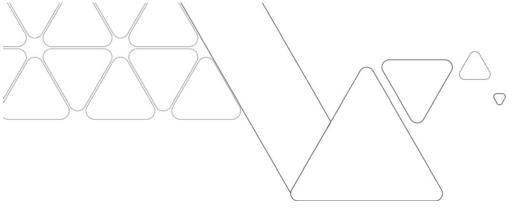
- رؤية العلامة التجارية: يمكن أن تؤدي رعاية منتدى استثماري إلى تعزيز ظهور علامتك التجارية بشكل كبير داخل مجتمع الأعمال. سيتم عرض شعار شركتك واسمها بشكل بارز على مواد الفعالية والمواقع الإلكترونية والمواد الترويجية ، مما يتيح لك الوصول إلى جمهور مستهدف مهتم بفرص الدستثمار.
- فرص التواصل: تجذب منتديات الاستثمار مجموعة متنوعة من الحضور، بما في ذلك العملاء المحتملين والمستثمرين والمسؤولين الحكوميين وقادة الصناعة. يمكن أن توفر رعاية الفعالية وصولا حصريا إلى فرص التواصل ، مما يسمح لك ببناء علاقات وشراكات يمكن أن تفيد عملك.
- قيادة الفكر: يمكن أن تؤدي رعاية منتدى استثماري إلى وضع شركتك كقائد فكري في مجال عملك. يوفر المنتدى منصة لعرض خبرتك من خلال مشاركات التحدث أو حلقات النقاش أو ورش العمل، مما يسمح لك بمشاركة الأفكار والمعرفة مع الجمهور.
- تطوير الأعمال: غالبا ما تتميز منتديات الاستثمار بجلسات عرض أو عروض للشركات الناشئة أو أحداث التوفيق حيث يمكن للرعاة تحديد فرص الاستثمار المحتملة أو الشراكات أو المشاريع التجارية الجديدة.
- التوسع في السوق: إذا كنت تتطلع إلى توسيع نطاق عملك في منطقة صحار أو الاستفادة من أسواق جديدة ، فإن رعاية منتدى استثمار محلي يمكن أن يساعدك في اكتساب التعرض وتأسيس وجود في هذا المجال.





- المسؤولية الدجتماعية للشركات: يظهر دعم مثل هذه الفعاليات التزامك تجاه المجتمع المحلي وتنمية القتصاد المنطقة. كما أن تلك الرعاية تعزز سمعة شركتك وتُظهر أنك تستثمر في ازدهار المنطقة.
- التغطية الإعلامية: غالبا ما تحظى منتديات الاستثمار باهتمام واسع من مختلف وسائل الإعلام. يمكن أن تؤدي رعاية الفعالية إلى تغطية إعلامية وبيانات صحفية ، مما قد يعزز رؤية وحضور شركتك.
- حزم رعاية مخصصة: تقدم معظم منتديات الاستثمار مستويات رعاية مختلفة ، مما يسمح لك باختيار حزمة تتوافق مع ميزانيتك وأهدافك التسويقية. يمكنك اختيار مستوى الرعاية الذي يناسب احتياجاتك وأهدافك.
- الوصول إلى الرؤى: غالبا ما يتمكن الرعاة من الوصول إلى رؤى السوق الحصرية أو التقارير أو البيانات التي تتم مشاركتها أثناء الفعالية ، والتي يمكن أن تكون ذات قيمة لاتخاذ قرارات عمل مستنيرة.
- علاقات طويلة الأجل: رعاية منتدى استثماري لا تتعلق فقط بالمكاسب قصيرة الأجل. يمكن أن تؤدي إلى علاقات وشراكات طويلة الأمد تستمر في إفادة شركتك في السنوات القادمة.









تواصل معنا:

للرعاية والمعرض المصاحب وفرص التحدث:

شيخ أحمد

partnerships@suharinvest.om

+968 98049369

طيف الرئيسي

partnerships@suharinvest.om

+968 93900230

ww.suharinvest.com

للتسجيل:

رادا كومار

radhak@umsoman.com

+968 92801033



